

BERNHARD

ASSEKURANZMAKLER
SEIT 1950



Wir sind ein innovativer, mehrfach ausgezeichneter Versicherungsmakler, der Tradition mit modernster Technologie vereint. Als dynamisch wachsende Firmengruppe entwickeln wir uns sowohl organisch als auch durch gezielte Akquisitionen stetig weiter. Heute beschäftigen wir rund 125 Mitarbeiter und vereinen 16 Tochtergesellschaften unter einem starken gemeinsamen Dach – mit klarer Vision, kurzen Entscheidungswegen und viel Raum für Mitgestaltung.

Dank unserer digitalen Workflows kannst du dich voll und ganz auf das Wesentliche konzentrieren: den Kunden. Routineaufgaben wie Vertragsabschlüsse, Schadenmeldungen oder Vertragsverlängerung werden durch Automatisierungstools und professionelle Innendienstunterstützung weitestgehend automatisch und effizient abgewickelt. Unsere Plattformen geben den Kunden die Möglichkeit, ihre Versicherungen eigenständig zu verwalten, Dokumente abzurufen und Schäden unkompliziert zu melden.

Um unseren Ansprüchen an einen erstklassigen und maßgeschneiderten Service gerecht zu werden, brauchen unsere Gewerbe- und Industriekunden einen persönlichen Berater – und hier kommst Du ins Spiel!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir **deutschlandweit** – insbesondere in den Regionen Bielefeld, Düsseldorf, Hamburg und München - zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** in **unbefristeter Festanstellung** einen:

Vertriebsprofi für gewerbliche oder industrielle Sachversicherungen im Außendienst (m/w/d)

DEINE AUFGABEN

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Bereich Gewerbe oder Industrie
- Aufbau von neuen Kundenbeziehungen
- Erstellen von Angeboten und Versicherungskonzepten
- Vorbereitung, Wahrnehmung und Nachbereitung von Kundenterminen
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung, dem Innendienst und den Versicherern
- Mitgestaltung und Optimierung der Vertriebsprozesse und -strategie

DEIN PROFIL

- Abgeschlossene Ausbildung in der Versicherungsbranche oder vergleichbare Qualifikation
- Fundierte, spartenübergreifende Kenntnisse im Bereich gewerbliche Sachversicherungen
- Praktische Erfahrung im Versicherungsvertrieb
- Eigener Kundenbestand von Vorteil, aber keine Notwendigkeit
- Leidenschaft für Vertrieb, Kontaktfreude und Kundenorientierung
- Überzeugendes Auftreten und gute kommunikative Fähigkeiten

WARUM ES SICH LOHNT, EIN TEIL DES TEAMS ZU WERDEN

- Attraktive Vergütung und erfolgsbasierter Bonus
- 30 Tage Urlaub sowie Weihnachten (24.12.) und Silvester (31.12.) frei
- Flexible Arbeitszeiten mit Homeoffice und Möglichkeit einer 4-Tage-Woche
- Entwicklungsmöglichkeiten bis hin zum Vertriebsleiter oder Partner
- Förderung von Weiterbildungen
- Attraktive Vorsorge- und Versicherungsleistungen: Unfallversicherung, Zuschuss zur bav, steuerfreier Sachbezug
- Mobilitätspaket: Dienstwagen und Fahrradleasing

Es erwarten dich spannende und verantwortungsvolle Aufgaben in einem erfolgreichen Unternehmen mit besten Zukunftsaussichten.

Du erfüllst nicht alle Anforderungen? Kein Problem, niemand ist perfekt und nicht alle Karrierewege verlaufen geradlinig. Sende uns deinen Lebenslauf per Email unter Angabe deines gewünschten Eintrittsdatums.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

BERNHARD ASSEKURANZMAKLER GMBH

Tatjana Beck
Mühlweg 2b | 82054 Sauerlach bei München
Tel. 08104 - 8916 568
jobs@bernhard-assekuranz.com | www.bernhard-assekuranz.com

*) Focus Business Magazin „Top-Arbeitgeber Mittelstand 2026“ (November 2025)
Focus Money Magazin „Top-Karrierechancen 2025“ (September 2025)

