



B E R N H A R D

ASSEKURANZMAKLER
SEIT 1950

Seit 1950 ist die BERNHARD Assekuranzmakler GmbH & Co. KG ein kompetenter Partner für optimierte Versicherungen. Unser Haus tritt als unabhängiger Versicherungsmakler für Vereine und Verbände, sozialorientierte Großorganisationen sowie mittelständische Unternehmen und auf. Mit 50 Mitarbeitern an drei Standorten gehören wir zu den innovativsten und finanzstärksten Versicherungsmaklern in Deutschland. Als Mitglied in einem renommierten international aktiven Maklernetzwerk ermöglichen wir unseren 16.000 Mandaten Zugang zu weltweiten Versicherungslösungen von hoher Qualität und ausgezeichnetem Service.

Um im Rahmen eines unternehmerischen Ansatzes weiterhin ertragsorientiert zu wachsen, suchen wir in unseren Niederlassungen in **Berlin, Hamburg, Düsseldorf** und **Frankfurt am Main**, sowie in unserer Zentrale in **Sauerlach bei München** jeweils einen

SENIOR CONSULTANT PERSONENVERSICHERUNG • PERSPEKTIVE PARTNER (M/W)

VERSICHERUNGSMAKLER • KRANKEN, LEBEN, VORSORGE • WEITERBILDUNGS-UNTERSTÜTZUNG

Gesucht wird eine überzeugende Führungskraft mit Umsetzungsstärke, die bereit ist, sich unternehmerisch zu engagieren und für den nachhaltigen Ausbau von Personenversicherungen verantwortlich sein möchte. Wir bieten Ihnen dabei die unternehmerische Freiheit, aber auch die Sicherheit und Professionalität eines seit über 65 Jahren agierenden Versicherungsmaklers. Sie verantworten den Kundenausbau-Prozess von der Vertriebsstrategie, über die Konzeptentwicklung und der Angebotsrealisierung bis zum Abschluss.

IHRE HERAUSFORDERUNG

- Nachhaltige, ertragsorientierte, eigenverantwortliche Gewinnung und Beratung von Mandaten im Segment Personenversicherung innerhalb der Zielgruppen Firmenkunden sowie Vereine & Verbände
- Betreuung in allen fach- und vertragsspezifischen Belangen
- Aufbau und Pflege von persönlichen, vertrauensvollen Kundenbeziehungen
- Proaktive und lösungsorientierte Schadenbearbeitung bei Schlüsselkunden
- Führen von Vertragsverhandlungen mit Kunden und Versicherern

IHRE STÄRKEN

- Verkaufsstark, gerne auch mit Zulassung nach § 34 GewO
- Mehrjährige praktische Erfahrung mit privaten oder gewerblichen Kunden bei einem Makler oder Erstversicherer
- Bestehendes Netzwerk an Kunden
- Hohe Kunden- und Serviceaffinität, sowie Eigeninitiative und Verhandlungssicherheit
- Fundierte Kenntnisse in den Sparten Krankenversicherung, Lebensversicherung und Altersvorsorge
- Ausbildung zum Versicherungskaufmann, Versicherungsfachwirt, abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Vorkenntnisse
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Loyalität

IHRE PERSPEKTIVE

Es erwarten Sie sympathische Kunden, die sich mit großer Begeisterung ehrenamtlich engagieren. Zudem bieten wir Ihnen ein dynamisches und vielfältiges Aufgabengebiet mit großem Gestaltungsspielraum für Ihren Fachbereich und eine langfristige Perspektive. Neben einer ansprechenden Vergütung profitieren Sie von flexiblen Arbeitszeiten mit Homeoffice. Darüber hinaus besteht die Möglichkeit auf Unterstützung bei der Kinderbetreuung, einem individuellen Mobilitätspaket und der Chance, als Mitarbeiter in einem hochmotivierten Team an dem wirtschaftlichen Erfolg des Unternehmens aktiv mitzuwirken. Auf Wunsch begleiten wir Sie auch bei Ihrer nächsten Stufe der persönlichen Weiterbildung, z.B. zum Fachwirt für Versicherungen und Finanzen.

Wenn Sie als nächsten Karriereschritt Ihrer erfolgreichen beruflichen Laufbahn die Entwicklung einer potentialstarken Unternehmensgruppe aktiv mitgestalten wollen, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

BERNHARD ASSEKURANZMAKLER GMBH & CO. KG

Melanie Schömig

Mühlweg 2b | 82054 Sauerlach

Tel. +49 8104 - 891 612

Melanie.Schoemig@bernhard-assekuranz.com | www.bernhard-assekuranz.com