

Seit 1950 ist die BERNHARD Assekuranzmakler GmbH & Co. KG ein kompetenter und verlässlicher Partner für optimierte Versicherungen. Unser Haus tritt als erfahrener, unabhängiger Versicherungsmakler für Vereine und Verbände, sozialorientierte Großorganisationen sowie mittelständische Unternehmen auf. Als Mitglied in einem renommierten international aktiven Maklernetzwerk ermöglichen wir unseren 16.000 Mandaten Zugang zu weltweiten Versicherungslösungen von hoher Qualität und ausgezeichnetem Service.

Mit 50 Mitarbeitern an drei Standorten gehören wir zu den innovativsten und finanzstärksten Versicherungsmaklern in Deutschland. Die höchste Erfolgsauszeichnung ist jedoch das Vertrauen unserer Kunden, die wichtige Themen wie Vorsorge, Versicherung und Vermögensmanagement täglich in unsere Hände legen.

Um im Rahmen eines unternehmerischen Ansatzes weiterhin ertragsorientiert zu wachsen, suchen wir in unseren Niederlassungen in **Berlin, Hamburg, München, Düsseldorf** und **Frankfurt am Main** jeweils einen

SENIOR CONSULTANT FIRMEN & VEREINE • PERSPEKTIVE PARTNER (M/W)

VERSICHERUNGSMAKLER • AUSSENDIENST • PERSPEKTIVE UNTERNEHMENS BETEILIGUNG

Gesucht wird eine überzeugende Führungskraft mit Umsetzungsstärke, die bereit ist, sich unternehmerisch zu engagieren und für den nachhaltigen Ausbau des Bereichs am jeweiligen Standort verantwortlich sein möchte. Wir bieten Ihnen dabei die unternehmerische Freiheit, aber auch die Sicherheit und Professionalität eines seit über 65 Jahren agierenden Versicherungsmaklers. Sie verantworten den Kundenausbau-Prozess von der Vertriebsstrategie, über die Konzeptentwicklung und der Angebotsrealisierung bis zum Abschluss.

IHRE HERAUSFORDERUNG

- Nachhaltige, ertragsorientierte, eigenverantwortliche Gewinnung, und Beratung von Mandaten im Segment Gewerbe oder Vereine und Verbände
- Betreuung in allen fachlichen und vertragsspezifischen Belangen
- Aufbau und Pflege von persönlichen, vertrauensvollen Kundenbeziehungen
- Beratung zu Risikovermeidung und Unterstützung bei der Einhaltung von Rechtsnormen
- Proaktive und lösungsorientierte Schadenbearbeitung bei Schlüsselkunden
- Führen von Vertragsverhandlungen mit Kunden und Versicherern

IHRE STÄRKEN

- Verkaufstark, gerne auch mit Zulassung nach § 34 GewO
- Mehrjährige praktische Erfahrung im gewerblichen oder industriellen Geschäft bei einem Makler oder Erstversicherer
- Bestehendes Netzwerk an Kunden
- Hohe Serviceaffinität, Eigeninitiative und Verhandlungssicherheit
- Ausbildung zum Versicherungskaufmann, Finanzkaufmann, Fachwirt, ein erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Vorkenntnisse
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Loyalität

IHRE PERSPEKTIVEN

Es erwarten Sie sympathische Kunden, die sich mit großer Begeisterung ehrenamtlich engagieren. Zudem bieten wir Ihnen ein dynamisches und vielfältiges Aufgabengebiet mit großem Gestaltungsraum für Ihren Fachbereich und eine langfristige Perspektive. Neben einer ansprechenden Vergütung profitieren Sie von flexiblen, familienfreundlichen Arbeitszeiten und Homeoffice. Darüber hinaus besteht die Möglichkeit auf Unterstützung bei der Kinderbetreuung, einem individuellen Mobilitätspaket und der Chance, als Mitarbeiter in einem hochmotivierten Team an dem wirtschaftlichen Erfolg des Unternehmens zu partizipieren. Bei erfolgreicher Entwicklung und vertrauensvollem Wirken können Sie bis zum Partner der Holding mit entsprechender Unternehmensbeteiligung aufsteigen.

Wenn Sie als nächsten Karriereschritt Ihrer erfolgreichen beruflichen Laufbahn die Entwicklung einer potentialstarken Unternehmensgruppe aktiv mitgestalten wollen, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

BERNHARD ASSEKURANZMAKLER GMBH & CO. KG

Maria Steinhardt

Mühlweg 2b | 82054 Sauerlach

Tel. +49 8104 - 89 16 581

Maria.Steinhardt@bernhard-assekuranz.com | www.bernhard-assekuranz.com